

# 商談内容

(一部)

- 9月22日 ・鞆についての要望、あいさつをFAX送信
- 9月26日 ・デザイン画FAX送信
- 9月27日 業者からFAX ・チャックの金具部分のサンプル写真  
・鞆についての要望と送った絵についてコメント
- 10月16日 放課後  
・顔合わせについて 近畿地区に行くこともないし、交通に時間をかけるのももったいない。  
(つめてやらないと時間がない) ので、顔合わせはなしで、連絡はメール・FAX・電話で。  
・「SHIGA DAISHO」の書体を決める。 ・セーラーのラインの幅を決める  
・量産単価@3,000~4,000 ・サンプルから生地などを選ぶ  
・ファスナーは黒 ・サンプルはまず黒を (その方が次の色でやるとき発展しやすい)  
・サンプルは納期的に1つしか無理 ・実際に売る鞆はロット100個以上で  
・ひもは上の出ている分を最小何cm~最大何cmかを決める。
- 10月18日 送られてきたサンプル帳からベルトの色・生地の色を決めて、業者に電話・FAX  
・カラー、書体、サイズ決定 ・ロゴに文章も入れる  
返事  
・書体を入力したロゴ、英文をPCメールで送信 ・サンプル作成は黒のみ  
・ソフトは「ワード」、「イラストレーター」どちらか
- 10月21日 電話、FAX  
・コスト的に無理が生じた場合に備え、付属品に優先順位をつける ・送料はこちらもち  
・実際に販売する鞆は@3,000~4,000で抑える ・ロゴ書体・英文について訂正をFAX  
返事  
・縁取りのついた書体はシルク印刷の場合仕上がり具合がイメージと異なる場合が多々あるので予備として第二候補を掲示して下さい  
・学校のPCソフトに「イラストレーター」が入っていたらそれにて版下を起し、アウトライン処理して下さい。  
・ワードでは書体が壊れてしまいます
- 10月24日 業者からFAX・メール  
・ロゴのほぼ実寸大の画、試作品画 (修正等の返信受付は10月24日16:30まで)  
・付属品の優先順位決定
- 10月31日 業者からFAXでサンプル代見積もり (税込 47,250円)
- 11月 9日 ・仕様変更 底鋏なし ・~300個まで @2,800 300個以上 @2,700  
・取引条件 各色100個以上、在庫管理はこちらもち、振り込み手数料はこちらもち  
・11月30日に全額振り込み ・明日、商品名、学校名、名前 (発注主・印) をFAXで送信
- 11月10日 ・中敷きについて (布のついたものかついてないものか) ・サンプル代入金の連絡  
・黒100個、グレー100個を先に注文 ・管理台帳情報追加送信
- 11月20日 ・追加注文グレー83個 (黒については追加注文なし)
- 11月27日 ・文化祭時の写真メールで再度送ります。 ・発送費は業者もちでしてもらえる。  
・売り上げは、黒は100個に届かなかつたが、グレーは注文したとおり。
- 12月15日 ・黒のみ年内発送可、グレーは1月9か10日 (両色同時納入)
- 12月21日 電話、FAX ・品質証明書の見本 (FAX) ・納入希望日 (決める)
- 1月 9日 商品すべて発送される。商品が届き次第連絡。
- 1月10日 商品到着。 商品確認ができ次第連絡。 すべて確認出来たので連絡入れた。